

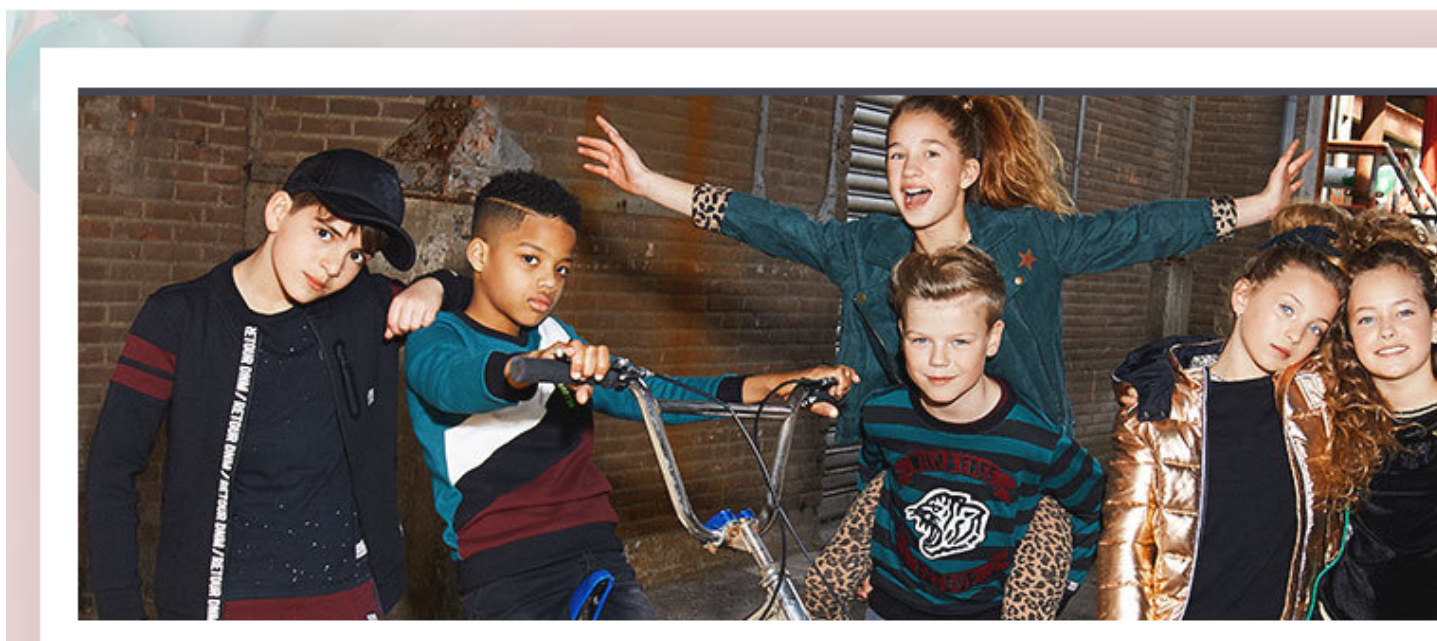
Veepee laat merken vaker rechtstreeks aan klant leveren

17-09-2019 14:50

Veepee 

 Thuiswinkel waarborg

Alles Dames Heren Kids Lifestyle



Veepee, voorheen Vente-Exclusive, wil merken vaker rechtstreeks producten naar klanten laten sturen. De levertijden worden zo een stuk korter. Dat zegt managing director Karen Plessers van de flashsalesite in een interview met RetailTrends.

Nu moeten klanten vaak twee weken wachten op hun bestelde artikelen, omdat Veepee de spullen pas bij de merken bestelt nadat de sale is afgelopen. Veepee laat in Frankrijk al geregeld rechtstreeks producten opsturen, maar in de Benelux doen slechts enkele merken dat. Een andere maatregel is dat Veepee tijdens een sale na één dag al een eerste order plaatst.

Veepee heeft in België 3,6 miljoen leden, in Nederland bezoeken drie miljoen mensen geregeld de site. Vorig jaar werd in de Benelux voor 273 miljoen euro omgezet, zestien procent meer dan het jaar ervoor. "Daarmee zijn we sneller gegroeid dan de markt, dus dat stemt ons tevreden", zegt Plessers.

[Aan RetailTrends vertelt Plessers meer over de werkwijze en groei van Veepee.](#)