

Dit zijn de nieuwste vacatures op RetailTrends Jobs

23-03-2021 08:20



De vacaturebank RetailTrends Jobs is dé database voor nieuwe uitdagingen en interim opdrachten binnen retail & brands. Retailmerken plaatsen hun openstaande vacatures op zoek naar de juiste retailprofessionals om het team te versterken. Van jobs op de winkelvloer tot en met directiefuncties op hoofdkantoor niveau. Vind jouw nieuwe uitdaging op RetailTrends Jobs.

Een greep uit de nieuwste vacatures:

Conversie Specialist bij Intertoys

In ons E-Commerce team ben jij die proactieve data gedreven conversie specialist die altijd de cijfers paraat heeft en weet hoe klanten zich op de site gedragen: welke pagina's ze bezoeken en waar ze afhaken. Jij weet hoe wij de klanten beter kunnen helpen, want jij ziet al verbeteringen op het moment dat onze pagina is geladen en kan niet wachten om een hypothese te formuleren om aan de hand daarvan te A/B testen. Je werkt nauw samen met je E-commerce, marketing en klantenservice collega's, neemt de ruimte om je functie zelf in te vullen en rapporteert aan de E-commerce manager.

Amsterdam, fulltime

[Vacaturedetails](#)

Product Owner Retail bij Centric

Als Product Owner voor onze oplossingen ben je in staat om van de verschillende stakeholders de wensen en behoeftes te vertalen en samen met de scrumteams deze te vertalen naar oplossingen binnen ons standaard product. Je prioriteert en adviseert stakeholders en creëert transparantie middels de product backlog. Daarnaast ben je dagelijks in contact met de teams om deze te ondersteunen bij de ontwikkelactiviteiten. Je doet dit op basis van jouw kennis van onze producten, de Retail marktkennis en je contacten met stakeholders.

Den Bosch, fulltime

[Vacaturedetails](#)

Business Developer Benelux bij Procentec

Our Sales Team based in Rotterdam City Center, does not have an easy task, you require an eye for detail, analytical skills, excellent customer services and the ability to spot new opportunities. We are looking for a passionate, hungry and motivated self-starter to build and grow existing accounts but also to actively seek out new business opportunities. We're not looking for a body to fill a role, we're looking for someone with passion and a can-do attitude, relevant experience of working in a fast-paced sales environment and with confidence. Self-motivated, proactive and the ability to build strong customer relationships in order to grow the business.

Rotterdam, fulltime

[Vacaturedetails](#)