

Dit zijn de nieuwste vacatures op RetailTrends Jobs

06-04-2021 08:30



De vacaturebank RetailTrends Jobs is dé database voor nieuwe uitdagingen en interim opdrachten binnen retail & brands. Retailmerken plaatsen hun openstaande vacatures op zoek naar de juiste retailprofessionals om het team te versterken. Van jobs op de winkelvloer tot en met directiefuncties op hoofdkantoor niveau. Vind jouw nieuwe uitdaging op RetailTrends Jobs.

Een greep uit de nieuwste vacatures:

Product Manager Fragrances bij ELHA Cosmetics

Wil jij werken met internationale modemerken zoals Abercrombie&Fitch, Scotch&Soda en Versace? Spreekt brand building je aan en kan je niet wachten om je tanden te zetten in de lancering van het Amerikaanse fun merk Kate Spade? Weet jij het onderscheidende verhaal van Montblanc en Trussardi over te brengen op de target group? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Burgerveen, fulltime

[Vacaturedetails](#)

Accountmanager Electro Retail Trade bij Inventum

Het verkoopteam ERT is verantwoordelijk voor de realisatie van het commercieel plan binnen de elektronica-branch. Als accountmanager bezoek je leden van de verschillende inkoopverenigingen. Op basis van jouw ervaring, creativiteit en ondernemerslust weet je bestaande relaties op een succesvolle manier verder uit te bouwen. Als accountmanager ERT werk je nauw samen met het verkoopteam ERT en de verkoop binnendienst, met wie je samen een dynamisch verkoopteam vormt.

Arnhem, fulltime

[Vacaturedetails](#)

Business Developer Benelux bij Procentec

Our Sales Team based in Rotterdam City Center, does not have an easy task, you require an eye for detail, analytical skills, excellent customer services and the ability to spot new opportunities. We are looking for a passionate, hungry and motivated self-starter to build and grow existing accounts but also to actively seek out new business opportunities. We're not looking for a body to fill a role, we're looking for someone with passion and a can-do attitude, relevant experience of working in a fast-paced sales environment and with confidence. Self-motivated, proactive and the ability to build strong customer relationships in order to grow the business.

Rotterdam, fulltime

[Vacaturedetails](#)