

Oneconomische autohandel in West-Afrika

16-05-2006 00:00

Ondanks structureel verlies, blijven West-Afrikaanse autohandelaren investeren in hun activiteiten. Ze blijven hopen op die ene klapper. Dat concludeert antropoloog Joost Beuving, die gepromoveerd op een onderzoek naar deze handelaren. Honderdduizenden gebruikte auto's vinden jaarlijks hun weg naar West-Afrika. Daar verwisselen de bolides meerdere malen van eigenaar, voordat de uiteindelijke koper wordt gevonden.

In de tussentijd wordt flink gesleuteld aan de auto's – maar dat levert weinig op. Sterker nog, de laatste jaren wordt steeds vaker verlies gemaakt op de handel in gebruikte auto's. Volgens Beuving ligt de oorzaak in de neiging van de handelaren om de winstgevendheid van de handel te overdrijven bij hun investeerders. Ook zijn er hoge verwachtingen ten aanzien van de autohandel. "Als je in de autohandel zit, zul je wel succesvol zijn, zo denken veel mensen." Met als gevolg een veel te hoog opgedreven prijs.